

Im Spotlight: Dynaflex Edelstahl AG

Schweizer Präzision flexibel und dynamisch

Die Dynaflex Edelstahl AG (Dynaflex), gegründet im Jahr 2001, ist einer der führenden Anbieter von Halbzeugen und Fertigprodukten in den Bereichen Edelstahl, Nickel und C-Stahl sowie Produkten für den sterilen Bereich in der Schweiz. Die Firma hat sich auch darauf spezialisiert, Kundenwünsche nach spezifischen Produkten zu erfüllen, die nicht einfach im Beschaffungsmarkt zu finden sind. Das große Fachwissen und das Netzwerk können dazu erfolgreich eingesetzt werden. Edelstahl Aktuell hat sich mit der Geschäftsleitung der Dynaflex über die aktuellen Entwicklungen, die Positionierung im schweizerischen Heimmarkt, weiteres organisches Wachstumspotential und die schweizerische Präzision unterhalten.



Die internationale Kundenbetreuung findet im Hauptsitz von Dynaflex in Reinach, BL, statt.

Es begann im Jahr 2001 mit Flanschen in den Werkstoffen 1.4435/BN2 und 1.4539, als die Dynaflex aus ihrer Partnerschaft mit der deutschen Firma Waffenschmidt (Gesek-Schmiede) gegründet wurde. Die Firmenleitung setzt seit jeher auf ein gesundes, organisches Wachstum in allen Produkt- und Geschäftsbereichen. Mittlerweile gibt es neben dem Hauptsitz in Reinach im Kanton Baselland noch die

beiden Außenstellen in Aesch und Münchenstein, jeweils ca. 10 Minuten entfernt. Im Moment wird überlegt, diese drei Standorte zusammenzuführen, um noch schneller und effizienter arbeiten zu können. Das Lagersortiment umfasst aktuell mehr als 3.000 Artikel und das Gesamtangebot mehr als 30.000 Produkte und Dienstleistungen. Zum Kundenkreis der Dynaflex gehören kleine,

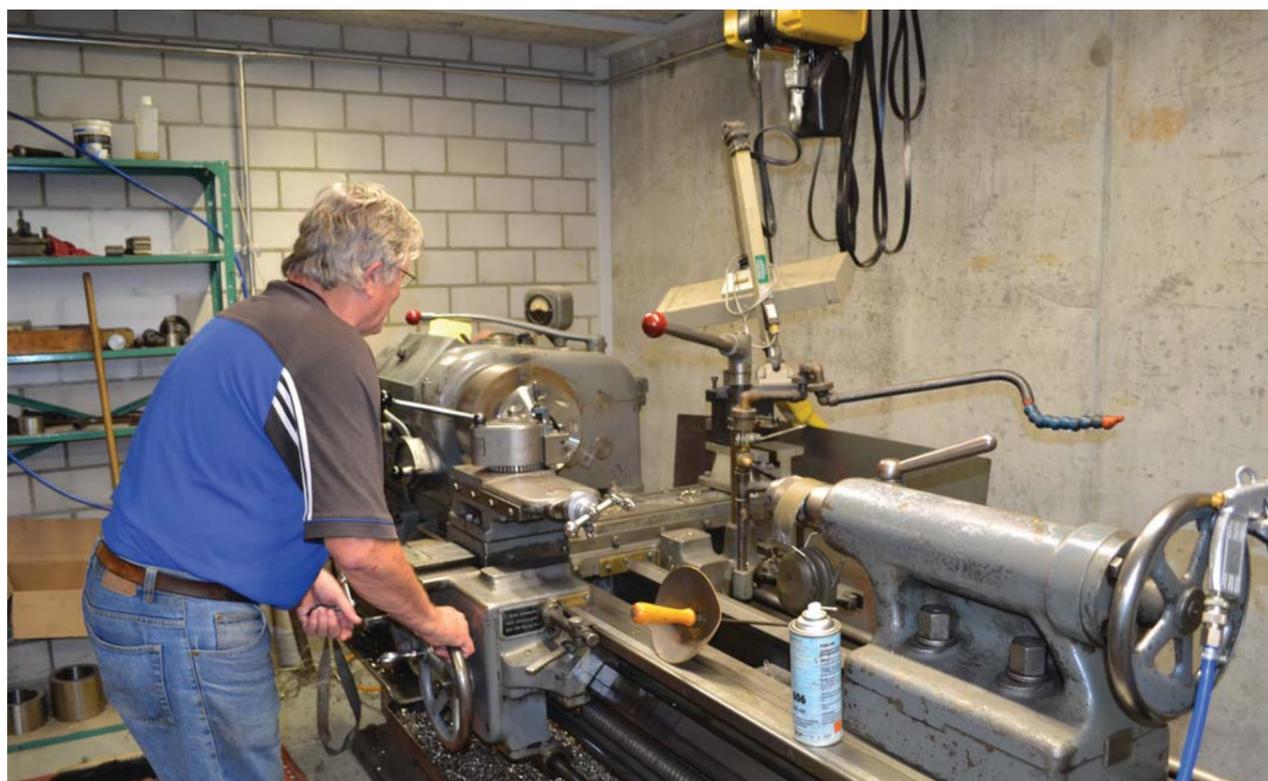
mittelständische und große Unternehmen in den Hauptbereichen Pharma, Rohrleitungsbau, Apparate- und Behälterbau, Mess- und Regeltechnik, Haus- und Umwelttechnik sowie der Décolletage und der Automobil- und Uhrenindustrie.

Produktweiterungen
Stetige Anpassungen und Veränderungen sind für Dynaflex wichtige Faktoren, um sich im dynamischen Markt behaupten

und den organischen Wachstumsprozess weiter vorantreiben zu können. Mitte 2019 wurde die Firma Angenstein Connect erworben und in die bestehende Organisation integriert. Dies erweitert das Sortiment mit C-Stahlprodukten, die in der Industrie und in der Haustechnik eingesetzt werden, wie auch Schauglasarmaturen und Leuchten im Nicht-Ex und Ex-Bereich für den Chemie- und Pharmabe-

reich. Mit dieser Übernahme konnte ein Team von motivierten Mitarbeitenden übernommen werden und stellt somit eine Bereicherung für das bestehende Team dar. Teamarbeit und gute interne Kommunikation zwischen den Betriebsstandorten ist sehr wichtig, um die Kunden auch mit dem erweiterten Sortiment und den daraus resultierenden neuen Aufgaben schnell und optimal bedienen zu können.

Dynamisch und flexibel
Der Name Dynaflex spiegelt die Firmenphilosophie wider. Dynaflex steht für Dynamik und Flexibilität. Hier sieht das Unternehmen auch seine größten Stärken. Für den Kunden sollen aus dieser Philosophie heraus schnelle und optimale Lösungen resultieren. Die räumliche Nähe zu den eigenen Lagern und Partnern ermöglicht eine rasche und flexible Handlungsweise. Als Lagerhalter und Händler ist das Geschäft mit den Endkunden zentral und wichtig. Der Kundenstamm der Dynaflex besteht im Wesentlichen aus Groß- und Kleinbetrieben. Selbstverständlich können auch Händler von den Stärken und Lösungen profitieren. Das Schweizer Unternehmen ist ein Nischenplayer



Sonderanfertigungen stellen für die Schweizer Spezialisten kein Problem dar. Fotos: Dynaflex

IMPRESSUM

Herausgeber
KCI GmbH
Tiergartenstr. 64
D-47533 Kleve
Tel. + 49 2821 711 45 0
Fax + 49 2821 711 45 69
www.edelstahl-aktuell.de

V.i.S.d.P.
Nicole Nagel
n.nagel@kci-world.com
Thijs Elshof
t.elshof@kci-world.com

Redaktion
Christopher Papendorf
c.papendorf@kci-world.com
Nicole Nagel
Simon Neffelt

Redaktion International
redaktion@kci-world.com
John Butterfield
David Sear
Joanne McIntyre

Informationen/Anzeigen
Simon Neffelt
Tel. +49 2821 711 45 44
s.neffelt@kci-world.com

Nicole Nagel
Tel. +49 2821 711 45 55
n.nagel@kci-world.com

Abonnementservice
Monika Vucemil-Angerer
Tel. +49 2821 711 45 40
m.vucemil@kci-world.com

€ 239,- jährlich + MwSt.
(10 Ausgaben)

Abonnements verlängern
sich nach zwölf Monaten
automatisch.

ISSN 1869-0149

Druck
Grafischbüro DotDos

Fotonachweise
Mark Sengstbratl, ANDTRITZ,
Axel Bollinger, Buhlmann,
Dynaflex, Equinor, Hamburg
Messe und, ongress / Michael
Zapf, Heinz Gothe, Jason deCaires
Taylor, Katja Schleicher, LABOM,
Lothar Claahsen, Mann+Hummel,
NuernbergMesse / Frank Boxler,
Outokumpu, Pixabay, Primetals,
Rolf-Dieter Schulze, Rolls-Royce,
Sandvik Coromant, Sidenor,
Siemens, SMS Group, Spieth,
Stallkamp, Thyssenkrupp, VDMA,
Voith, Wintershall.

Besuchen Sie uns auf:



Der Herausgeber und die Redaktion haben bei der Erstellung dieser Zeitung äußerste Sorgfalt walten lassen. Dennoch können der Herausgeber und die Autoren keinesfalls die Korrektheit oder Vollständigkeit aller Informationen garantieren. Deshalb übernehmen der Herausgeber und die Autoren keinerlei Haftung für Schäden infolge von Handlungen oder Entscheidungen, die auf Informationen aus dieser Ausgabe beruhen. Lesern dieser Ausgabe wird deshalb ausdrücklich empfohlen, sich nicht ausschließlich auf diese Informationen zu verlassen, sondern auch ihr professionelles Know-how und ihre Erfahrung einzubeziehen sowie die zu nutzenden Informationen zu überprüfen. KCI Publishing kann auch nicht die Korrektheit von Informationen garantieren, die von Unternehmen, Organisationen und Behörden erteilt werden. Der Herausgeber behält sich das Recht vor, Absätze zu kombinieren, zu verändern oder zu löschen. Der Herausgeber behält sich das Recht vor, (Teile von) Artikel(n) weiterzuverwerten und auf unterschiedliche Weise zu verbreiten.

Alle Rechte vorbehalten. Die Inhalte unterliegen dem Urheberrecht und den Gesetzen zum Schutz geistigen Eigentums sowie den entsprechenden internationalen Abkommen. Sie dürfen ohne die schriftliche Genehmigung des Herausgebers weder für private noch für Handelszwecke kopiert, verändert, ausgedruckt oder in anderen Medien – welcher Art auch immer – verwendet werden.



SPOTLIGHT ON



Die Lager von Dynaflex beinhalten theoretisch Material für 1,3 Millionen Anwendungen.



Dynaflex liefert Flansche als Rohrverbindungsteile für Rohrleitungen, den Behälter- und Apparatebau sowie die Mess- und Regeltechnik. Die Flansche entsprechen den EN/DIN, ANSI- und allen anderen gängigen Normen.

und kann seine Stärken voll ausspielen, wenn es um Sonderanfertigungen und Problemlösungen geht.

Lagerhalter für Kunden

Weitere große Vorteile für die Kunden sind die Lagerhaltung, rasche Bewirtschaftung und Auslieferung als Dienstleistung. Selbst bei einem Stromausfall kann das Unternehmen seine Kunden noch beliefern. Rahmenverträge mit Liefervereinbarungen für die Lagerung und den Abruf von speziellen Produkten sind ebenfalls eine Dienstleistung, die von Kunden der Dynaflex abgeschlossen werden. So beschafft das Unternehmen zum Beispiel Nickel- und Edelstahlrohre, die dann gemäß Vereinbarung über einen bestimmten Zeitraum kurzfristig und periodisch ausgeliefert werden können.

Das Hauptprodukt-Sortiment umfasst Halbzeuge aus diversen Werkstoffen, hauptsächlich sind dies Nickel, Nickellegierungen, Edelstahl und C-Stähle. Dazu gehören alle Flanschenarten, Rohrbogen, Reduktionen exzentrisch und konzentrisch, Stub-Ends, T-Stücke (auch reduziert), Bördel, Bundringe, Scheiben. Eine weitere Stärke besteht darin, Teile nach Zeichnung zu fertigen, die mit gemeinsamen Partnern bearbeitet werden. So kann Dynaflex seinen Kunden theoretisch Material für rund 1,3 Millionen Anwendungen liefern. Dabei werden alle gängigen Normen wie DIN, EN, ASME, GOST, JIS, China-Stamp eingehalten und auch geschmiedete Spezialteile stellen für die Spezialisten aus der Schweiz kein Problem dar.

Alles aus einer Hand

Das Unternehmen sieht eine seiner Hauptaufgaben darin, Kunden einen speziellen auf sie zugeschnittenen Service zu bieten, der einzigartig ist. Häufig ist dieses Vorgehen entscheidend für die Auftragsvergabe zu Gunsten des Unternehmens. Dynaflex versucht für seine Kunden der optimale Partner für jegliche Art von Materialbedürfnissen zu sein. Von der Dichtung bis zum Schauglas begleitet das Team die Projekte seiner Kunden – sprich Dynaflex liefert alles aus einer Hand. Um dieses Ziel zu realisieren, spielt natürlich auch der Preis immer eine wichtige Rolle. Im Gegensatz zu vielen Mitbewerbern ist Dynaflex komplett eigenfinanziert und daher auf kein Fremdkapital angewiesen. Durch diesen Um-

stand ist das Unternehmen in der Lage, kostengünstig zu agieren, wovon die Kunden profitieren.

Behälterböden

Ein gutes Beispiel, wie gut und flexibel sich Dynaflex in Bezug auf die Lagerhaltung organisiert hat, ist der Bereich der Behälterböden. Das Unternehmen bietet verschiedene Arten von Formen und Ausführungen in diversen Werkstoffen an. Sie dienen vor allem den Apparatebauern und dem Bereich Haustechnik zur Herstellung von Boilern. Das Sortiment beinhaltet Artikel wie Klöpperböden, Halbkugelböden, Korbbojenböden, flache Böden, gewölbte Scheiben und sogar Grillschalen für den Privatkunden. Einige Klöpperböden, vor allem im Werkstoff 1.4404, befinden sich in Reinach auf La-

ger. Mit Hilfe seines Partners ist Dynaflex in der Lage Klöpperböden, Halbkugeln usw. mit einem Durchmesser von 13.5 mm bis zu 12'000 mm anfertigen zu lassen.

Draht und Stabstahl

Dynaflex hat ein breites Angebot von rostfreiem Draht und Stabstählen für die Herstellung von Massenteilen wie Achsen und Wellen für Elektromotoren, Sicherungsstifte, Bohrer, Fräser, Präzisionsteile in der Mechanik und Teile für die Dentaltechnik. Bei den Kunden aus den Segmenten Automobilindustrie, Elektrotechnik, Uhrenindustrie, Dentaltechnik und Feinmechanik handelt es sich um Traditionsunternehmen, die in stabilen Wachstumsmärkten etabliert und verankert sind.

Sterilteile

Das Produktangebot im Bereich sterile Komponenten umfasst Verbindungen und Dichtungen, Rohre, Formteile und Sonderformteile. Die Produkte werden den höchsten Anforderungen bezüglich Oberflächenqualität und Reinheit gerecht. Ob in der Halbleiterindustrie, der Pharmaindustrie, Lebensmittelindustrie, der Analy-

tik oder anderen hochtechnisierten Industrien. Die direkten Ansprechpartner und somit die Kunden von Dynaflex sind Anlagenbauer, die Anlagen und Komponenten herstellen und ihre Kunden in den erwähnten Hightech Bereichen beliefern. Das Lagerhaltungs-Konzept ermöglicht es auch hier schnell und effizient Ersatzteile zu liefern.

Nickel

In den meisten Bereichen, in denen Spezialstähle zum Einsatz kommen, gibt es kaum oder keine Alternativen. So ist es auch im Bereich der Nickellegierungen. Hier kann Dynaflex mit Stolz von sich behaupten, dass das Unternehmen einer der größten Lagerhalter von Nickel 2.4068 / Alloy 201 in Europa ist. Auch in diesem Bereich hat Dynaflex mit diversen Kunden Rahmen- und Abrufverträge geschlossen und will weiter auf stetiges Wachstum setzen. Ein großes Potential sehen die Schweizer Spezialisten noch bei internationalen Kunden in Europa und Asien. Auch in Zukunft will Dynaflex sich selbst, der Branche und der eigenen Philosophie treu bleiben: dynamisch und flexibel.



Das Team von Dynaflex steht als Gesamtes für die Firmenphilosophie: dynamisch und Flexibel.

Dynaflex
Edelstahl AG

Dynaflex Edelstahl AG

Ihr Partner im Lager- und Projektgeschäft

Kontakt

Dynaflex Edelstahl AG
Christoph Merian- Ring 35
4153 Reinach BL
Schweiz
info@dynaflex.ch
Tel. 0041 61 716 90 10
www.dynaflex.ch